



APPEL À CANDIDATURE

Recrutement d'un chargé des ventes H/F

À propos de ACASEN

ACASEN est une entreprise sénégalaise spécialisée dans la production et la commercialisation de collations et de farine infantile. Forte de trois décennies d'expérience, l'entreprise s'est imposée comme un acteur majeur du secteur agroalimentaire au Sénégal.

ACASEN propose une gamme diversifiée de collations à base d'amandes de cajou, d'arachide, de pomme de terre, ainsi que de la farine infantile, répondant aux exigences nutritives et gustatives, et excellents pour la santé.

Plus d'information sur le site : <https://acasen.com/>

Identification du Poste : CHARGÉ DES VENTES

Activités principales

Le Chargé des ventes prend en charge l'établissement de devis, la gestion, la diffusion de la documentation commerciale et coordonne les commandes de la réception à la livraison au client :

- Contrôler sur le traitement des commandes ;
- Valider et enregistrer les commandes ;
- Assurer le suivi de la facturation ;
- Veiller au respect de la politique tarifaire de l'entreprise ;
- Veiller à la disponibilité des produits et au respect des délais de livraison ;
- Élaborer les plannings de livraison ;
- Participer à l'élaboration du budget commercial ;
- Élaborer et diffuser les tableaux de bord et statistiques commerciales ;
- Élaborer un Reporting hebdomadaire des activités ;
- Assurer l'interface entre la logistique, le marketing et la force de vente ;
- Gérer une équipe d'Attachés commerciaux et de livreurs.



Activité de suivi de la clientèle

- Trouver et convertir les prospects en clients ;
- Analyser les ventes (statistiques, suivi des dossiers clients) ;
- Élaborer des propositions d'offres, et conseiller le client lorsque les produits demandés ne sont pas disponibles ;
- Répondre aux demandes d'information des clients ;
- Gérer les litiges, réclamations et contentieux.
- Relancer les impayés ;

Le profil du candidat idéal

Formation

- Maîtrise, DESS comptabilité/gestion.
- BTS ou DUT commercial ou comptabilité/gestion ;
- École supérieure de commerce ;
- DECF, DESCF ;

Expérience

Au moins deux ans d'expérience dans le secteur et/ou dans des fonctions similaires.

Compétences

- Bonnes notions de comptabilité et de finance, car le poste a une forte connotation de contrôle de gestion ;
- Maîtrise de l'outil informatique et connaissance des logiciels de gestion spécifiques (Dolibarr, SAP, Sage, Sybel...) ;
- Maîtrise de l'anglais, car un nombre important d'entreprises, ont une activité internationale clients et/ou fournisseurs.



Aptitudes

- Capacités managériales ;
- Diplomatie et sens du compromis, car il faut souvent concilier les exigences des uns avec les impératifs des autres ;
- Qualités de négociation, aussi bien en interne vis-à-vis des différents services qu'en externe dans le cadre des relations clients et/ou fournisseurs ;
- Qualités de communication, car le chargé des ventes est garant de l'image de l'entreprise auprès de la clientèle ;
- Rigueur et fiabilité, dans le cadre des responsabilités de gestion inhérentes à la fonction.

Les dossiers de candidatures sont attendus au plus tard **le vendredi 15 mars 2024 à 15h.**
Envoyez une lettre de motivation et un CV à etkholding@gmail.com.